

医院経営に必要なマネジメントの技術

The bright way "Practice Management"

10 日間コース (第2期)

歯科医院を運営するためには、一人では何もできません。一緒に働いてくれる歯科医師やスタッフが必要不可欠です。しかし、経営やマネジメントが上手いかわからないこともたくさんあります。私たち歯科医師は、大学などでこれらのことを学ぶことはありませんでした。スタッフとのコミュニケーションや医院運営、人材育成や管理、マーケティング・管理会計・財務会計など、医院経営を行うために必要なことは多岐にわたります。

私たちブライトデンタルケア（通称リボン歯科グループ）は、2002年の開業から15年間で、8つの直営医院と8つのグループ医院を持つまでに成長することができました。すべて同じ仕組みで医院運営を行っており、自費率60%、売上額は〇〇億円（誌面ではお教えできません）を達成しています。

本コースでは、これまでの経験をもとに、“**医院運営・経営においてに必要なことは何か**”を解き明かしていきます。講義だけでなく見学も取り入れ、ブライトデンタルケアの医院運営の仕組み、経営分析からその応用、院長会議まで細部にわたってお伝えします。また、先生方の医院経営のアドバイスも同時に行っていきます。

経営知識だけでなく、経営意識を育てるために時間を使います。

時間には限りがあります。ぜひ一緒に未来を作りましょう。

開催日程 / コース内容

- 第1回 5月9日（水）トップが身につけるべきマネジメントスタイル
- 第2回 6月6日（水）“EQ” 自己を知る
- 第3回 7月11日（水）使命（Mission）
- 第4回 9月12日（水）KAIZEN
- 第5回 10月10日（水）医院システムの構築および中間結果報告会
- 第6回 11月7日（水）タイムマネジメントと標準作業
- 第7回 12月5日（水）経営分析
- 第8回 2月6日（水）コミュニケーション・プラットフォーム
- 第9回 3月6日（水）人材開発プログラム
- 第10回 3月7日（木）エモーショナル・マーケティング

< 時間 > 10 : 00 ~ 17 : 00

講師



医療法人社団ブライトデンタルケア
（通称 リボン歯科グループ）
理事長 金子 正明



株式会社 M&T Partners
代表取締役社長 小林 皆子
EQGA認定プロファイラー



医療法人社団ブライトデンタルケア
エリアマネジャー
歯科医師 大森 正義



医療法人社団ブライトデンタルケア
エリアマネジャー
歯科医師 井関 健太郎

定員 10名

会場 東京都新宿区高田馬場2-13-2 プライムゲート3F
（高田馬場リボン歯科・矯正歯科内セミナー室）

受講料 100万円（昼食・税込み）/ 懇親会費別

お申し込み 受講希望コース名・ご氏名・連絡先名（診療室等）連絡先住所・TEL・メールアドレスを添えて、下記のお問い合わせメールアドレスにお送りください。

【お問い合わせ】

株式会社 M&T Partners（担当：小池）

TEL : 03 - 6380 - 2988 E-mail : koike@brightdental.jp