

自由診療に導くコンサルテーションの技術

The bright way "Process of Consultation"

8日間コース(第4期)

歯科医院を運営し発展させるには、自由診療は不可欠です。しかし、コンサルテーションを行っても、なかなかうまくいかないことが多くあります。では何が問題なのでしょう? 「話すのが下手だから・・・」「いい患者さんが来ないから・・・」「保険制度があるから・・・」等、うまくいかない理由を挙げたらきりがありません。

私たちブライトデンタルケア(通称リボン歯科グループ)は、コンサルテーションで成果を出すための方法論の模索と、その教育に多くの時間を割いてきました。そして現在では、8つの直営医院と8つのグループ医院で自費率60%、売上〇〇億円(誌面ではお教えできません)を達成するまでに成長することができています。

本コースでは、技術指導だけでなく、コンサルテーションの仕組みや人間心理、行動科学、クロージングまで細部に渡ってお伝えすることで、“コンサルテーションにおいて必要なことは何か”を解き明かします。また、ご自身のコンサルテーションの技術向上にとどまらず、どうすれば教育することができるのかまでお伝えいたします。

コンサルテーションにおいて経験が必要なことは当然ですが、その前に正しい方法論を正しく学び、それが習慣化されていなければ成功はないと私たちは考えています。

時間には限りがあります。ぜひ一緒に未来を作りましょう。

開催日程 / コース内容

- 第1回 5月10日(木) 歯科医療のあるべき姿
- 第2回 6月7日(木) コンサルテーション活動の基本形
- 第3回 7月12日(木) ノンバーバルコミュニケーション
- 第4回 9月13日(木) カウンセリングマインド
- 第5回 10月11日(木) C-P-M分類と治療計画立案
- 第6回 11月8日(木) プレゼンテーション
- 第7回 12月6日(木) クロージング
- 第8回 2月7日(木) 管理会計

< 時間 > 10:00 ~ 17:00

講師



医療法人社団ブライトデンタルケア
(通称 リボン歯科グループ)
理事長 金子 正明



株式会社 M&T Partners
代表取締役社長 小林 皆子
EQGA公認プロファイラー



医療法人社団ブライトデンタルケア
エリアマネジャー
歯科医師 木村 美穂



エリアマネジャー
歯科医師 松岡 大輝

定員 10名

受講料 80万円(昼食・税込み) / 懇親会費別

お申し込み 受講希望コース名・ご氏名・連絡先名(診療室等)連絡先住所・TEL・メールアドレスを添えて、下記のお問い合わせメールアドレスにお送りください。

会場 東京都新宿区高田馬場2-13-2 プライムゲート3F
(高田馬場リボン歯科・矯正歯科内セミナー室)

【お問い合わせ】

株式会社 M&T Partners (担当: 小池)

TEL: 03 - 6380 - 2988 E-mail: koike@brightdental.jp